

Negociação com influência: como criar bons argumentos



certifica o(a) aluno(a) :

Ícaro Guimarães Canto

pela conclusão do curso de

**Negociação com influência: como criar
bons argumentos**

com carga horária de 1 horas



Aline Gomes
Head de Educação

Data de emissão: **13/10/2021**