Negociação com influência: como criar bons argumentos

CONQUER

certifica o(a) aluno(a) :

Juliana Sant'Ana da Silva

pela conclusão do curso de

Negociação com influência: como criar bons argumentos

com carga horária de 1 horas



Aline Gomes
Head de Educação

Data de emissão: **16/10/2021**